



Udadvendt og kundeorienteret projektkoordinator med passion for legepladsinventar og møbler

Lekolar, der er beliggende i Glostrup, søger struktureret kollega til vores projektafdeling. Vores primære kundegruppe er offentlige og private daginstitutioner og skoler. Vi sælger til kundegrupperne via aftaler, webshop samt interne og eksterne salgskonsulenter. Du vil blive en del af et team, som primært varetager al efterbehandling af ordrer, når salgsprocessen med kunden er gennemført.

Dine arbejdsopgaver vil blandt andet være:

- Telefonbehandling
- Bestilling af legepladsinventar og møbler hos allerede udvalgte leverandører
- Varetage internt indkøb via vores hovedkontor i Sverige
- Opfølgning på leverancer
- Bestilling og koordinering af fragt samt montører.
- Hjælpe med tilbudsregning og indhentning af leverandørpriser.

Din naturlige interesse for projektkoordinering gør, at du samtidig kan bidrage med løsninger og svar på produktrelaterede forespørgsler fra både kunder og sælgere. Du får en rigtig travl hverdag med mange afbrydelser og igangværende opgaver på samme tid. Dette skal du se som værende positivt og motiverende, så kunden altid får en god oplevelse.

Vores forventninger til dine kvalifikationer og egenskaber

- Du er struktureret og forstår at holde fokus på de mange igangværende opgaver.
- Du sørger altid for at have klare linjer i forhold til forventningsafstemning, opfølgning, deadlines og aftalte processer.
- Du har erfaring med leverancer, som er projektorienterede – dvs. mange forskellige produkter fra forskellige leverandører, som skal leveres og monteres på et bestemt tidspunkt hos kunden. Det kræver, at du kan håndtere mange deadlines og afbrydelser i din opgaveproces.
- Produktkendskab er et stort plus.
- Du er serviceminded, igangsætter, ansvarsfuld og løsningsorienteret.
- Du har IT-kompetencer på superbrugerniveau. Det er ikke erfaringen med bestemte systemer, der er vigtige, men at du ved, at en del af din samlede succes er afhængig af dine IT-kvalifikationer.
- Du har erfaring med at lave tilbud og tilbudsregninger.
- Du taler og skriver flydende dansk.
- Du forstår svensk og engelsk på skrift og i tale.

I Lekolar vil du være en del af et salgsorienteret team med en åben og uformel omgangstone. Du tilbydes en fuldtidsstilling med fast løn, pensionsordning, sundhedsforsikring og kantineordning.

Tiltrædelse: Når rette person viser sig.

Ansøgningsfrist: Ingen fast dato.

Lyder stillingen interessant og mener du, at du har de rette kvalifikationer, så send en ansøgning samt CV til: Marlene.hojhus@lekolar.dk. Hvis du har spørgsmål til rekrutteringsprocessen eller spørgsmål, der ikke besvares i ovenstående beskrivelse, er du velkommen til at kontakte vores Projektleder Jane Brodersen på tlf. +45 52 10 88 58.