

Lekolar LEIKA er det danske datterselskab i den nordiske koncern Lekolar. Lekolar beskæftiger ca. 300 medarbejdere på nordisk plan. Lekolar udvikler og indretter lærende miljøer til både skoler og institutioner. Produktplatformen omfatter blandt andet inventar, møbler, legepladser, legetøj og beskæftigelsesmaterialer. Lekolar har hovedkontor i Sverige. Den danske afdeling er beliggende i Glostrup.



Vil du være Danmarks bedste møbel- og legepladssælger, som brænder for at sælge lærende og udviklende inde- og udemiljøer til børn og unge?

Lekolar LEIKA søger en projektkonsulent til region Nordjylland, der selvstændigt kan opsøge, sælge, rådgive og implementere inde- og udemiljøer med nogle af markedets bedste produkter til børneinstitutioner og skoler.

I stillingen som projektkonsulent er du ansvarlig for projektsalget, der primært er til landets private og offentlige institutioner og skoler. Din opgave er at være opsøgende og skabe gode relationer til kommuner, arkitekter, entreprenører, bygherrer samt slutbrugere, som er skoleledere, klyngeledere og institutionsledere, og derigennem at skitsere og sælge komplette indretningsløsninger og sikre, at projekterne lever op til kundernes ønsker, behov og budget.

Du driver et projektsalg fra A – Z, hvilket betyder, at du selv er opsøgende på projekterne, booker værdiskabende møder, afdækker behov samt står for tilbudsgivning, forhandling og selve implementeringsprocessen. Du bliver en del af et salgsteam, som består af distriktskonsulenter, indretningsarkitekter og projektkoordinatorer.

Vores forventninger til dine kvalifikationer og egenskaber

Har du erfaring med salg og projektstyring, er det en fordel, men ikke et must.

Vi forventer, at du selvstændigt kan varetage planlægning og prioritering af din salgstid, tilbudsgivning samt kunne forhandle endelige aftaler på plads. Stillingen kræver, at du har en god forretningsforståelse og god sans for økonomi. IT-systemer er en naturlig og uundværlig del af din hverdag. Du kommunikerer flydende på dansk både på skrift og i tale.

Som person er du resultat- og løsningsorienteret. Du arbejder struktureret og du er dygtig til at skabe og vedligeholde gode relationer. Du kan igangsætte, drive og afslutte mange opgaver på samme tid. Du er Lekolar LEIKAs ansigt udadtil og vi sætter stor pris på, at du altid møder vores kunder på en professionel og positiv måde.



Dine forventninger bliver opfyldt

I Lekolar LEIKA vil du være del af et salgsoverorienteret team, med en åben og uformel omgangstone.

Vi efterlever værdierne:

Holdt hvad vi lover, Mod, Ambition, Sammenhold og Glæde.

Du tilbydes en fuldtidsstilling med fast løn efter kvalifikationer, en grundig oplæring, bonus, pensionsordning, sundhedsforsikring, firmabil, mobiltelefon, computer og hvad der ellers skal til for at give dig de bedste arbejdsbetingelser.

Tiltrædelse: Når rette person viser sig **Ansøgningsfrist:** Ingen fast dato

Lyder stillingen interessant og mener du, at du har de rette kvalifikationer, så send en ansøgning og dit CV til:

Marlene.hojhus@lekolar.dk I emnefeltet bedes du skrive "Lekolar LEIKA projektkonsulent". Hvis du har spørgsmål til rekrutteringsprocessen eller spørgsmål der ikke besvares i ovenstående beskrivelse, er du velkommen til at kontakte vores direktør Jesper Mortensen på tlf. +45 40 15 40 08.

lekolar®